

2008-04-24 14:42:39

Aton-HT chce przekroczyć plany w 2008 r.

Aton High Technology wydał już połowę kwoty, którą pozyskał w tegorocznej ofercie na rynku NewConnect. Spółka stawia na promocję swoich produktów na rynku światowym, co ma zaowocować dynamicznym wzrostem sprzedaży.

Wrocławska firma specjalizująca się w projektowaniu i wdrażaniu innowacyjnych technologii utylizacji odpadów niebezpiecznych i odzysku cennych materiałów, zdążyła zainwestować już niemal 50 proc. z kwoty 5,2 mln zł pozyskanych z oferty swoich akcji przed lutowym debiutem na NewConnect.



- *Przygotowujemy się właśnie do rozpoczęcia produkcji naszego sztandarowego produktu Atona 200 - reaktora do utylizacji azbestu z wykorzystaniem własnych opatentowanych rozwiązań technologicznych Microwave Thermal Treatment. W ostatnim czasie zakupiliśmy halę, która w chwili obecnej jest remontowana - mówi Robert Barczyk prezes i największy akcjonariusz Aton-HT.*

Według zapewnień prezesa Aton-HT produkcja urządzeń ma ruszyć już w najbliższym czasie.

Plan, który zakładał w tym roku produkcję i sprzedaż pięciu urządzeń zostanie z całą pewnością przekroczony - zaznacza Robert Barczyk, prezes Aton-HT.

- Sprzedaż urządzeń natomiast planujemy rozpocząć w drugiej połowie tego roku. Obserwujemy bardzo duże zainteresowanie naszą technologią i urządzeniami ze strony zagranicznych firm. Prowadzimy bardzo zaawansowane rozmowy z kilkoma kontrahentami z Europy Zachodniej. Spodziewam się, że w najbliższym czasie może dojść do ich finalizacji. Plan, który zakładał w tym roku produkcję i sprzedaż pięciu urządzeń zostanie z całą pewnością przekroczony -

zaznacza Robert Barczyk.

Niedawno spółka złożyła zgłoszenia patentowe w sprawie dwóch nowych rozwiązań technologicznych: rotującą plazmę łukową oraz Reaktor ATON 2 MOS. Oba mogą być wykorzystywane do usuwania niebezpiecznych zanieczyszczeń z gazów przemysłowych. Zdaniem prezesa spółka już w tym roku może uzyskać z tego tytułu pierwsze przychody ze sprzedaży.

- *Zaprezentowaliśmy naszą ofertę na trwających obecnie największych targach technologicznych w Hanowerze i spotkała się ona z bardzo dużym zainteresowaniem potencjalnych odbiorców. Zostaliśmy jedną z trzech firm wyróżnionych nagrodą Business Award 2008. Pozyskaliśmy potencjalnych dystrybutorów w Europie Zachodniej, w tym we Francji i w Niemczech. Myślę, że tu również szybko pochwalimy się konkretnymi umowami. Ponadto Aton-HT ma już jednego potencjalnego klienta z Czech, dużą lakiernię zainteresowaną zakupem co najmniej kilku jednostek - dodaje szef technologicznej spółki.*

Koszt jednego urządzenia zaczyna się od 50 tys. euro (170 tys. zł). Sprzedaż nawet niewielkiej liczby urządzeń miałaby istotny wpływ na tegoroczne wyniki spółki. Zgodnie z obecną prognozą, Aton-HT ma wypracować 6,64 mln zł przychodów i 1 mln zł zysku na poziomie netto. Co ciekawe spółka zadebiutowała na alternatywnym rynku akcji w nietypowym dniu - 29 lutego.

[Podpis elektroniczny](#)

Bezpieczny podpis elektroniczny.
Do kontaktów z ZUS wymagany
od 21.07.
www.certum.pl

[Najlepsze karty kredytowe!](#)

Ile kosztuje Twoja karta? Sprawdź
lepszą ofertę!
direct.money.pl

[Reklamy BusinessClick](#)